

Ben jij een ondernemende “Sales-topper” uit de kunststofbranche en zie jij het als een sport om je markt te vergroten en nieuwe contacten te leggen?
Dan ben jij dé persoon waar wij naar op zoek zijn in de (fulltime) functie van:

Senior Accountmanager Logistiek

Organisatie:

Hollarts Plastic Group is een gerenommeerd kunststofspuitgietbedrijf. Al meer dan 30 jaar ontwikkelt en produceert Hollarts Plastic Group, gevestigd in Didam, een grote variëteit aan logistieke middelen voor o.a. de bloementeelt, de voedselverwerkende industrie en de levensmiddelenbranche. Als totaalleverancier nemen zij klanten alle zorg uit handen rondom de ontwikkeling, productie en levering van kunststof spuitgietproducten. Door de persoonlijke benadering, een modern machinepark en uitgebreide mogelijkheden op gebied van warehousing en logistiek bieden zij de beste totaaloplossing. De klant staat altijd centraal en kwaliteit en kwantiteit zijn belangrijke kernwaarden voor de organisatie!

Dit ga je doen:

Als Senior Accountmanager Logistiek, ben je het grootste gedeelte van de tijd “buiten de deur” en heb je als voornaamste doel: het uitbreiden van onze huidige klantenkring en het binnenhalen van nieuwe omzet in het segment Logistiek (*kratten, trays en overige ladingdragers uit kunststof*). Je zult je verdiepen in de markten en bent op de hoogte van de laatste ontwikkelingen en trends. Daarnaast zul je een gedeelte van je tijd besteden aan de opbouw en beheer van bestaande relaties van onze “eigen producten”. Het werkgebied betreft vooral Nederland, Duitsland en België. Je bent een gedreven en ervaren Sales professional die bewezen succesvol is en gemakkelijk een klik weet te maken met nieuwe en bestaande klanten. Je hebt een analytisch vermogen, bent creatief en wint het vertrouwen van de klant om het advies om te zetten in een opdracht. In deze functie ben je zeer zelfstandig, werk je vooral samen met het salesteam, de afdeling engineering en rapporteer je aan de algemeen directeur

Wat wij vragen:

- HBO werk- en denkniveau;
- Relevante (buitendienst) ervaring in de kunststofbranche is een must;
- Je spreekt vloeiend Nederlands, Engels en Duits
- Kernwoorden die bij jou passen: creatief, daadkrachtig, enthousiast, verantwoordelijk.



Wat wij bieden:

Een salaris conform kennis en kunde en goede secundaire arbeidsvoorwaarden spreken voor zich. Hollarts is een gezonde groeiende onderneming met oog voor de mens en flexibiliteit. Er heerst een prettige informele werksfeer met volop ruimte voor eigen ideeën en initiatieven.

Solliciteer nu en stuur jouw motivatie en CV naar: ilonajansen@hollarts.nl (HRM) – 0316-296550.

Jouw sollicitatie zal vertrouwelijk worden behandeld.

Acquisitie n.a.v. deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.